

# Webshop



*Toen ik 14 jaar was wilde ik graag een bijbaantje. Omdat ik graag eigen baas wilde zijn, ben ik begonnen met spulletjes op Marktplaats te verkopen. Ik verdiende daarmee veel meer dan mijn vrienden die in de supermarkt werkten.*

*Na twee jaar ging het zo goed dat ik een eigen webshop ben begonnen. Ik moest ook mensen in dienst nemen, want alleen kon ik het niet meer aan.*

*Nu houd ik me niet meer bezig met de verkoop. Ik moet nu vooral leidinggeven aan mijn personeel.*

*Fleur Kriegsman*

Steeds meer mensen en bedrijven ontdekken het Internet als plaats waar je goed spullen kunt kopen en verkopen. Wil jij, net zoals Fleur Kriegsman, een eigen Webshop beginnen of wil je graag in de E-commerce werken dan is het keuzevak Webshop van E&O beslist iets voor jou.

Het keuzevak Webshop heeft een theoriedeel en een stagedeel. Hieronder staat in het kort wat je in deze twee delen leert.

## Project M

De stage van het keuzevak Webshop is gewoon op school want jullie beginnen als klas een eigen onderneming. Jullie gaan spullen voor andere mensen verkopen op Marktplaats. Zoiets heet een bemiddelingsbedrijf.

Eerst krijg je tot de herfstvakantie een cursus. Daarin leer je:

- Hoe koop en verkoop ik veilig op Marktplaats?
- Hoe start ik mijn bedrijf?
- Welke prijs moet het product opbrengen?
- Hoe maak ik een goede advertentie?
- Hoe bewaar ik de spullen op een goede manier?
- Hoe onderhandel ik met een koper?

Na de herfstvakantie begint de stage. Die ziet er zo uit:

- Je werkt in een team van 3 of 4 leerlingen;
- Een stageperiode duurt 2 weken;
- Elke dag werken jullie 2 lessen voor het bedrijf;
- Jouw team zorgt dat alles in jullie bedrijf goed verloopt;
- In een schooljaar heb je 3 keer een stageperiode.

De winst die jullie als klas maken, is natuurlijk ook voor de klas. Voor een leuk uitstapje, gezellig uit eten, bowlen of karten. Dan moet je wel genoeg winst maken!



## Het keuzevak Webshop

Wil je een eigen Webshop beginnen of voor een webwinkel werken, dan heb je veel aan de lessen van Webshop. Je werkt aan theorieopdrachten en aan praktijkopdrachten.

Je zoekt antwoorden op de volgende vragen:

- Welke spullen ga ik in mijn webshop verkopen?
- Is er wel interesse voor mijn spullen?
- Voor welke klanten maak mijn webshop?
- Hoe maak ik reclame voor mijn webshop?
- Hoe maak ik een webshop met een eigen stijl?
- Hoe maak ik de juiste foto's van mijn producten?
- Op welke manier kunnen mijn klanten betalen?
- Wat mag wel en niet volgens de wet?
- Hoe maak ik een website?

De lessen Webshop beginnen na de herfstvakantie en gaan door tot het einde van het schooljaar. We willen ook interessante excursies maken en gastsprekers uitnodigen.